



## Gebietsverkaufsleiter Süd (m/w/d)

Okuma Deutschland GmbH ist die deutsche Vertriebs- und Servicezentrale der Okuma Corporation, eines weltweit führenden Unternehmens für numerisch gesteuerte Werkzeugmaschinen (CNC), das 1898 in Nagoya in Japan gegründet wurde. Wir sind der einzige Komplettanbieter der Branche: CNC-Maschinen, Antriebe, Motoren, Encoder, Spindeln und CNC-Steuerungen werden von Okuma selbst gefertigt. Die innovative und zuverlässige Technik von Okuma und der umfassende, regional verfügbare Service gewährleisten sichere, kontinuierliche und damit hochrentable Komplettlösungen für CNC- Werkzeugmaschinen, Software und Steuerungen. Weitere Informationen finden Sie unter [www.okuma.de](http://www.okuma.de).

Die Okuma Deutschland GmbH sucht für den Standort Langenau einen

### Gebietsverkaufsleiter Süd (m/w/d) Vollzeit

#### Ihre Aufgaben:

- Sie sind hauptverantwortlich für die Realisierung der Umsatz- und Ertragsziele sowie den Ausbau unserer Marktposition in Ihrer Verkaufsregion
- Sie fördern und fordern Ihre Verkaufsingenieure und Anwendungstechniker und sorgen für eine kontinuierliche Weiterentwicklung
- Sie beobachten und analysieren Markttrends und legen in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung die Verkaufsstrategie für Ihre Verkaufsregion fest
- Sie planen und gestalten aktiv regelmäßige Vertriebsmeetings und Kundenevents in Ihrer Verkaufsregion
- Sie sind zuständig für das Vertriebscontrolling
- Sie nehmen regelmäßig an Messen und Kundenveranstaltungen teil

#### Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über eine technische Ausbildung, z.B. Bachelor/ Master im Bereich Maschinenbau
- Sie haben bereits Erfahrung im Verkauf von Werkzeugmaschinen gesammelt
- Sie sind eine Führungspersönlichkeit und verfügen bereits über erste Erfahrungen in der Mitarbeiterführung
- Sie kennen sich in der Branche aus und sind gut vernetzt
- Der persönliche Kundenkontakt steht für Sie an erster Stelle
- Sie zeichnen sich durch eine strukturierte sowie ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus
- Sie weisen ein ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick vor
- Sie bringen Reisebereitschaft mit

#### Unser Angebot:

- Sorgfältige Einarbeitung
- Kollegiales Arbeitsumfeld
- Hochinteressante, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Attraktives Gehalt (Tarifvertrag)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Moderne Arbeitsmittel

#### Ihre Bewerbung:

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen gerne unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an [a.trautmann@okuma.de](mailto:a.trautmann@okuma.de). Wir freuen uns auf Sie.

Okuma Deutschland GmbH | Anja Trautmann – Personalabteilung | Donatusstraße 24 | 50767 Köln  
Tel.: +49 221 5989-0 | [a.trautmann@okuma.de](mailto:a.trautmann@okuma.de) | [www.okuma.de](http://www.okuma.de)

**OPEN POSSIBILITIES**

